

# Thomas Grethlein (Ex-Aufsichtsratsvorsitzender)

Beitrag von „Daniel1982“ vom 14. Juni 2023, 08:31

[Zitat von Onkel Fritz](#)

[Zitat von Norbert](#)

Wer rechnen kann, fragt das nicht. Wir mussten eine Abfindung zahlen, weil man eben nicht ein weiter so wollte. Jetzt hat man etwas Grundlegendes geändert und erwartet innerhalb kurzer Zeit den vollen Erfolg. Wie lange sollte man warten, wie hätten das die Ultras gemacht? Weiß eine provokante Frage. Bayern hat auch schon früher selbst vermarktet, aber es hat auch gedauert. Wer glaubt, dass die Abfindung sich in einem Jahr amortisiert ist ein Träumer.

Den Vertrag mit S5 einfach auslaufen lassen, ohne jede Abfindung, war ja nicht so dass man noch für ewige Zeiten an S5 geknebelt gewesen wäre. Wenn der Kicker halbwegs richtig liegt mit dem, was S5 jährlich vom Club bekam, kann man sich leicht ausrechnen, dass die Eigenvermarktung nur dann überhaupt rentabel wird, wenn man den Umsatz bzw die Zahl der Sponsoren deutlich erhöht. Nur da liegt mMn der Hauptfehler in den Annahmen Rossows, denn überall - außer freilich beim Club - herrscht nach Corona, hohen Energiekosten, Inflation, gestiegenen Zinsen usw ein rigider Sparkurs. Da ist es naiv anzunehmen, dass Sponsoren am Valznerweiher nun Schlange stehen, um einem sportlich wie wirtschaftlich mäßig talentierten Zweitligisten fette Summen in die Hand zu drücken, damit dieser weiterhin fröhlich über seine Verhältnisse leben kann.

Aber bei der Eigenvermarktung ist die Messe gelesen, das hat Rossow durchgedrückt. Ganz allgemein kommt mir S5 bei vielen auch zu schlecht weg, die haben dem Club immerhin auch geholfen, als es eng wurde. Für notorisch klamme Vereine haben solche Provisionsmodelle auch Vorteile, es hat schon Gründe dass es solche Agenturen gibt, S5 arbeitet ja auch mit großen Bundesligisten zusammen und ist keine kleine Klitsche.

Entweder du bist bei S5 angestellt bzw warst es und bist durch die Kündigung des Clubs entlassen worden oder aber vielmehr du bist komplett gegen Neuerungen und hast nen Hass auf Rossow. Anders ist es ja nicht zu erklären, dass du komplett resistent gegen Argumente und Erklärungen bist. S5 wäre noch bis 2029 gelaufen. Aber braucht man dir ja nicht zu erklären. Wurde ja schon zig Mal erklärt.

Und dann Argumente wie Inflation, gestiegene Zinsen und hohe Energiekosten anzubringen ist richtig gehend frech. Die Kündigung zum 30.6.22 mit S5 wurde im Jahr 2021 beschlossen.

Der Krieg in der Ukraine hat im Februar 2022 begonnen. Das war der Auslöser für die gestiegenen Zinsen, die hohen Energiekosten und die massiv gestiegene Inflation. Also alles nachdem die Entscheidung hinsichtlich S5 getroffen wurde.